

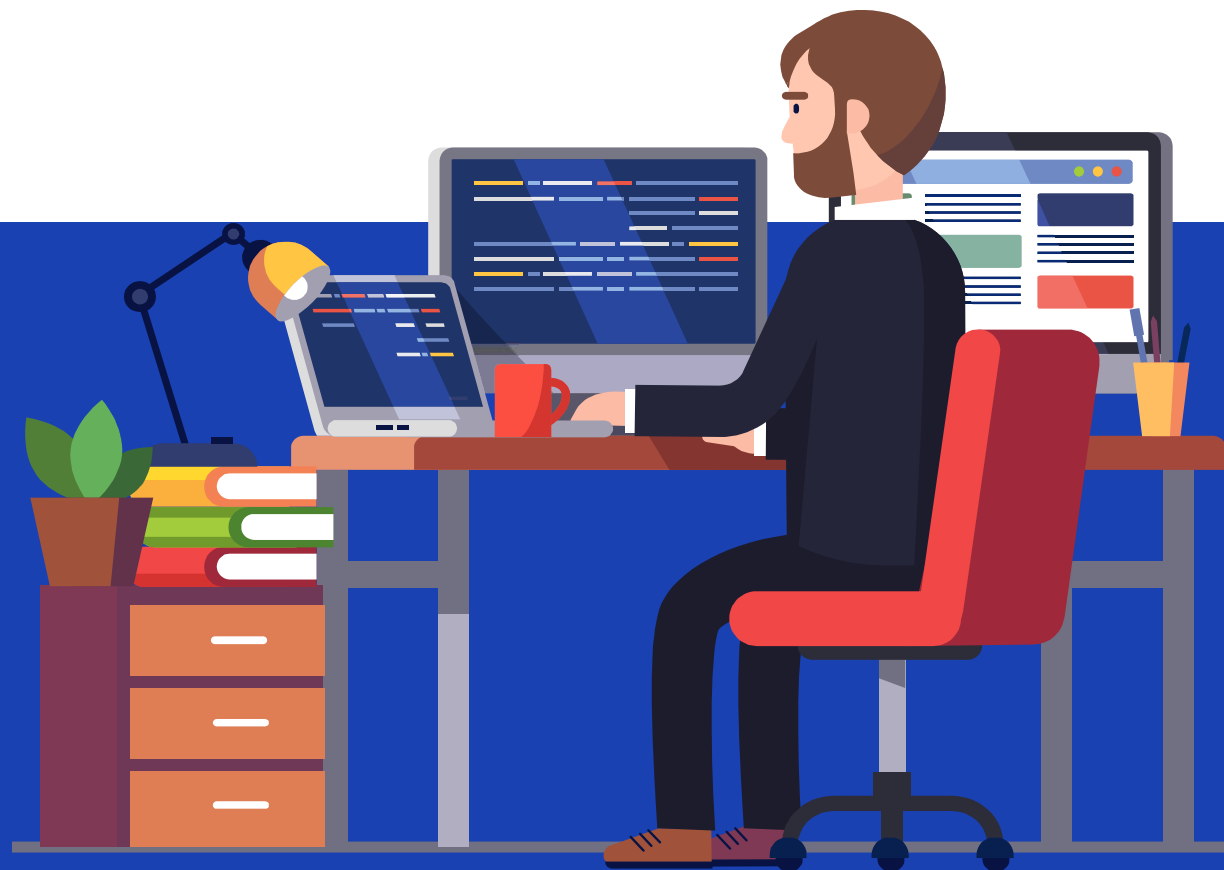
快启

销售获客营销云平台

乐云互动 • 腾讯企业微信平台合作伙伴



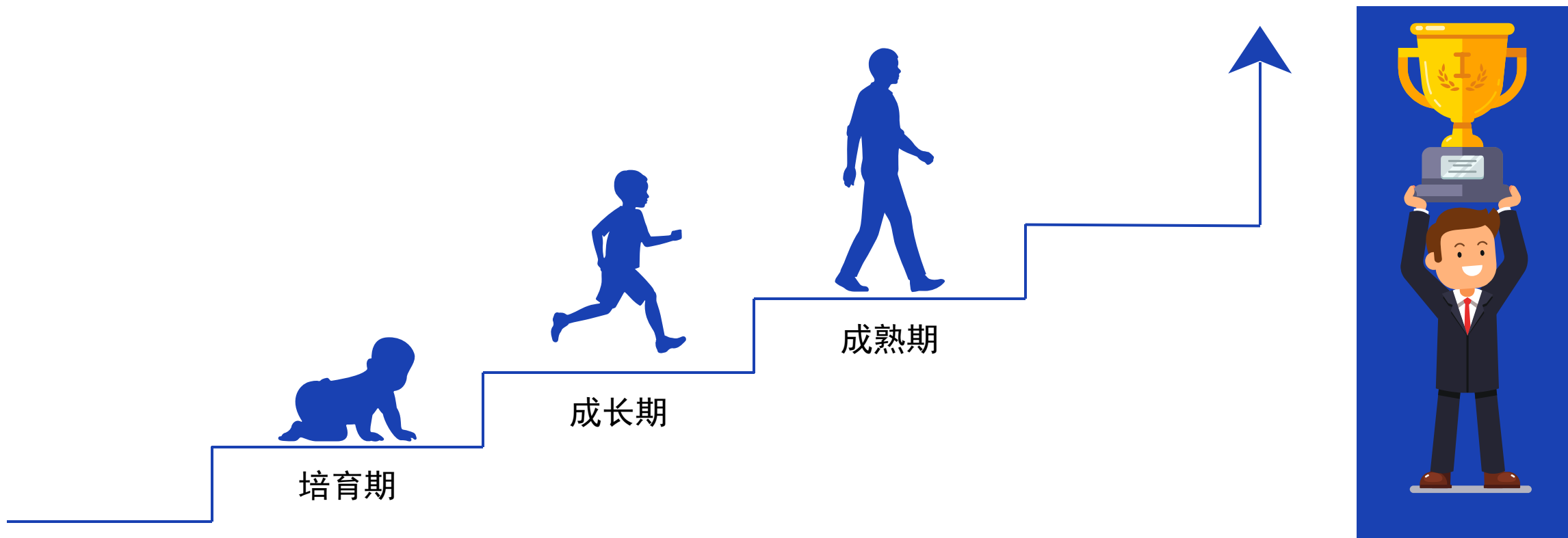
企业微信服务商





产品概述

解决企业全生命周期的客户管理痛点




□ 解决企业培育期的客户管理痛点——物质



生存之道

 快启提供海量线索——解决客户资源之忧

 快启客户触达——快速筛选出有意向客户

 快启销售管理专家——帮助企业产品快速实施落地

 快启智能公海客户系统——高效利用盘活客户资源

□ 解决企业发展期的客户管理痛点——制度

发展之道



□ 解决企业成熟期的客户管理痛点——价值

成功之道

精细自动化售后管理
提升客户满意度，解决后顾之忧

销售漏斗、行为大数据分析
提供快速、准确的销售决策依据

签约客户管理系统
抓住老客户，提高二次开发效率

企业定制服务
满足企业业务增长的个性化需求





功能介绍

挖掘销售线索，精准客户营销

一键转化销售线索为客户

To B搜索引擎，支持多维度查询
让销售人员快速精准找到企业



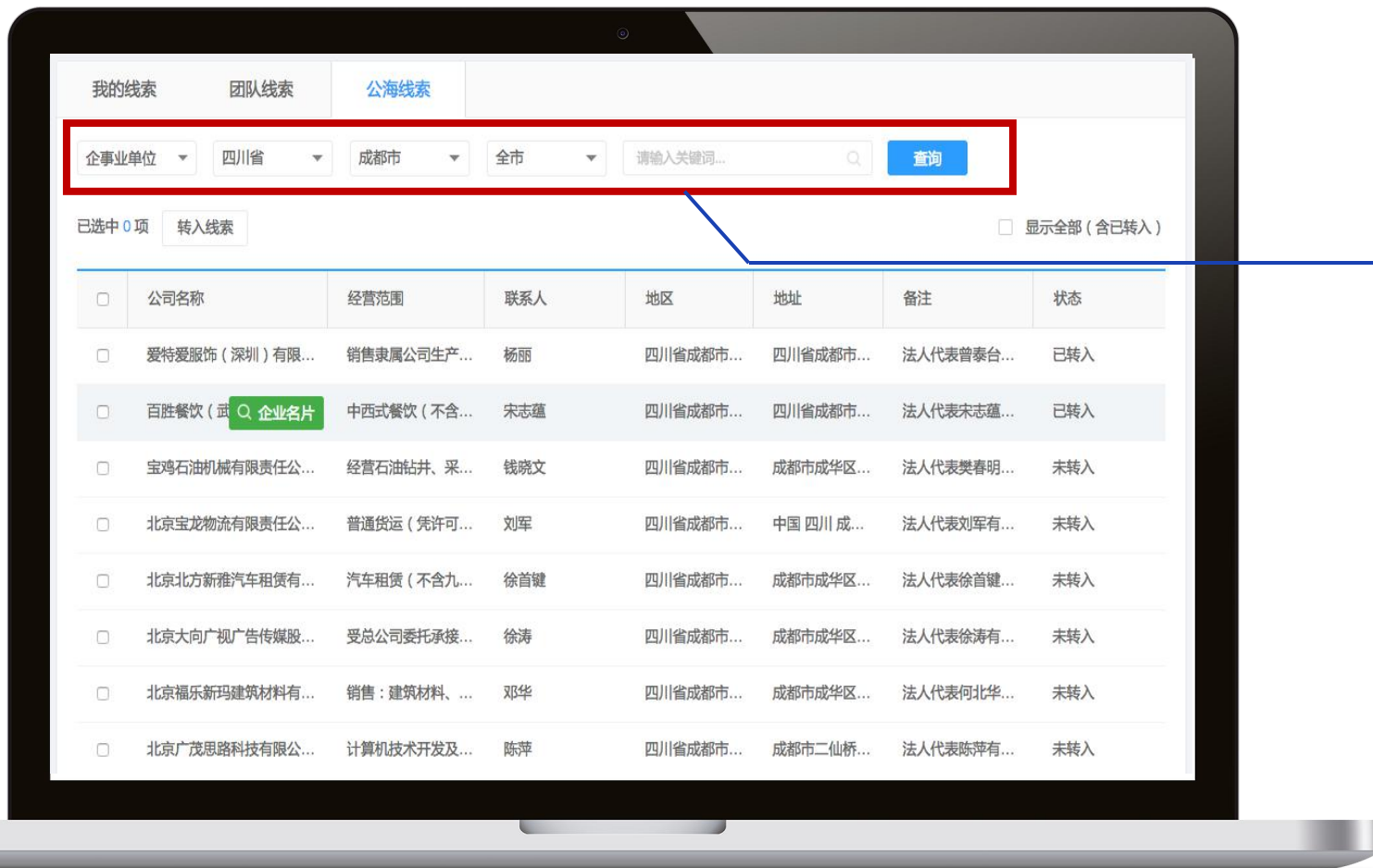
对接工商实时搜索



多维度查询和筛选



毫秒级别极速响应



全国海量销售线索资源池 (与
国家工商企业信息库实时同步)

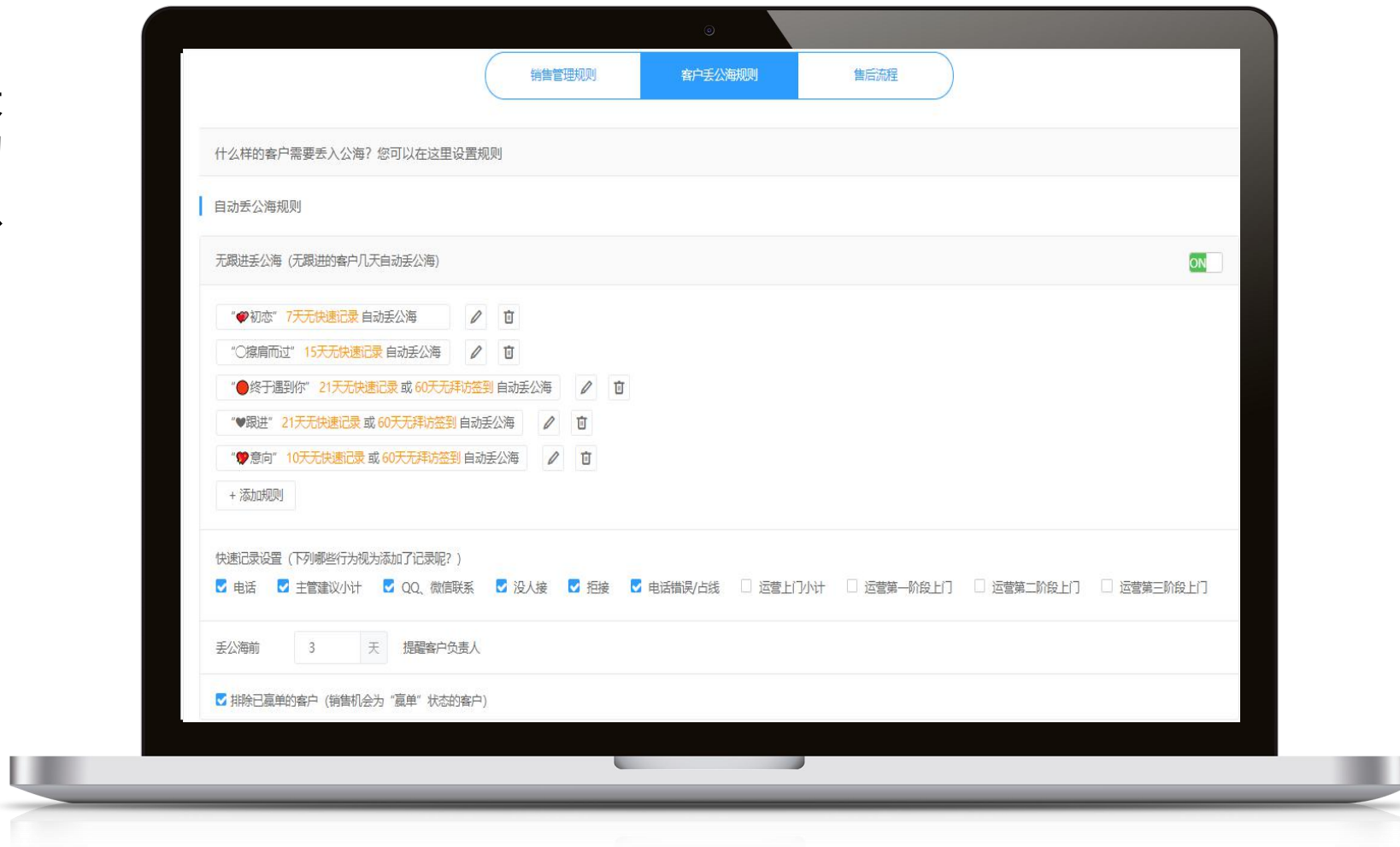
智能客户管理，盘活客户资源

开启客户公海后，不及时跟进，长期不成交（时间可自定义设置）的客户自动调入公海，其他销售可以抢公海的客户，激发销售狼性！

○ 后台系统设置，自定义公海规则

○ 前端（WEB、APP）自动计算丢公海时间，保障资源高效利用

○ 掉公海前几天会先提醒销售跟进客户



□ 紧抓销售过程，提升销售业绩

快启帮助销售围绕客户从线索获取、到跟单、成交、回款的全流程记录，包括拜访客户、跟进记录、合同、回款等重要节点。

销售线索获取

客户详情

签约客户

暂无意向客户

合同、订单

跟进动态

快启 CRM 系统界面截图，展示了客户管理流程。左侧为功能菜单，包括：快速新建、工作台、CRM、销售线索、开发客户、签约客户、公海客户、销售机会、订单管理、产品管理、跟进动态、快点、办公、统计、服务。右侧为操作界面，包含搜索框、筛选器、客户状态选择、操作按钮（如投入公海、转移客户、添加参与人、修改状态、共享销售、修改标签、快速任务、删除）以及客户列表表格。表格列包括：客户名称、负责人、创建时间、跟进内容、联系人、手机、跟进时间、下次跟进时间、跟。底部显示共 0 条记录，每页 20 条。

□ 标准化订单流程，及时掌控回款进度

我的订单
团队订单

+ 新建订单
导出

按结束时间
 按创建时间
 按审核时间
 按开始时间
按结束时间
 按回款计划时间

2017/12/05 ~ 2018/01/03

订单标题、订单编号、客户名称、产品名称...

待审批
审批中
未通过
进行中
已完成
意外终止

成交金额：¥ 6570 回款：¥ 133 未回款：¥ 6437 回款率：2.02%

	订单标题	客户名称	购买产品	成交金额 ↑↓	回款计划	开始时间 ↑↓	结束时间 ↑↓	
<input type="checkbox"/>								

外地incall提单
进行中

对应客户：湖南宝升塑业科技开发有限公司12-25 20:16

订单详情
订单回款 (50%)
售后流程 (1)
操作日志 (6)

+ 发起流程

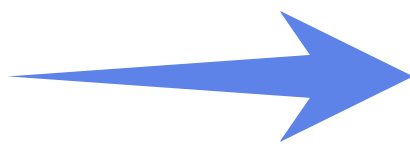
开始时间	完成时间	流程名称	流程状态	执行者	组织者	执行方式
2017-12-30 10:35		快启服务工单2.0	进行中	张蓉>李海波>李...	张蓉	按照顺序

订单在线审核，到期提醒，制定回款计划，应收款、回款进度查询，售后工单自动分派，无需人工干预，及时高效、节约管理成本。

□ 高效进度控制，项目管理事半功倍



整合**内部招投标、采购、审批流程**及**成交管理系统**，快速搭建**项目协作小组、项目文件资料库**，形成**标准化的营销程序**



建立**标准化的业务规范**，轻松掌握**项目进度**，让项目管理更科学

以客户为中心，精细自动化售后管理

整合销售全流程的快启智能工单系统，拥有自动触发、智能提醒、审核检查、数据统计等功能，真正实现了销售管理的智能化、自动化，实现了业务流程上的闭环，在有效提高团队效率和业绩的同时，大力提升企业的售后服务品质



新增-售后流程

流程名称*

组织者*

流程内容* 当客户购买了 中任意一个产品时 完成以下事件:

事件详情*

执行者

限时 天内

[第一次使用? 看这里](#)

后台（系统设置）自定义售后流程



全部售后流程 全部事件

按开始时间 -

流程名称:

自动流转--4个事件--都负责人 3213123 asas

流程状态:

触发方式:

开始时间	完成时间	流程名称	流程状态	执行者	组织者	对应客
2017-09-05 10:50		【20170905】自动流转--1-无负...	进行中	刘锋>刘锋>刘锋...	刘锋	挂电话
2017-08-21 22:11		【20170821】自动流转--1-无负...	进行中	刘锋>刘锋>刘锋...	刘锋	公公婆

共 2 条 每页20条 1 跳至 页

前端（WEB、APP）售后流程进度一目了然，及时掌握服务状态

全方位数据分析，快速准确的销售决策



基于销售过程、销售结果、人员效能等各项数据报表，全方位的数据统计分析，帮助企业快速搭建完善的薪酬激励体系，提升人员效能，及时的发现问题、解决问题，及时调整经营管理方式、制定销售策略。

更多功能，还可以根据习惯自定义



跟进记录



业绩报表



查重



拜访签到



附近客户



工作报告



合同



销售机会



产品



机会



社交推广



电话录音



客户公海



项目管理



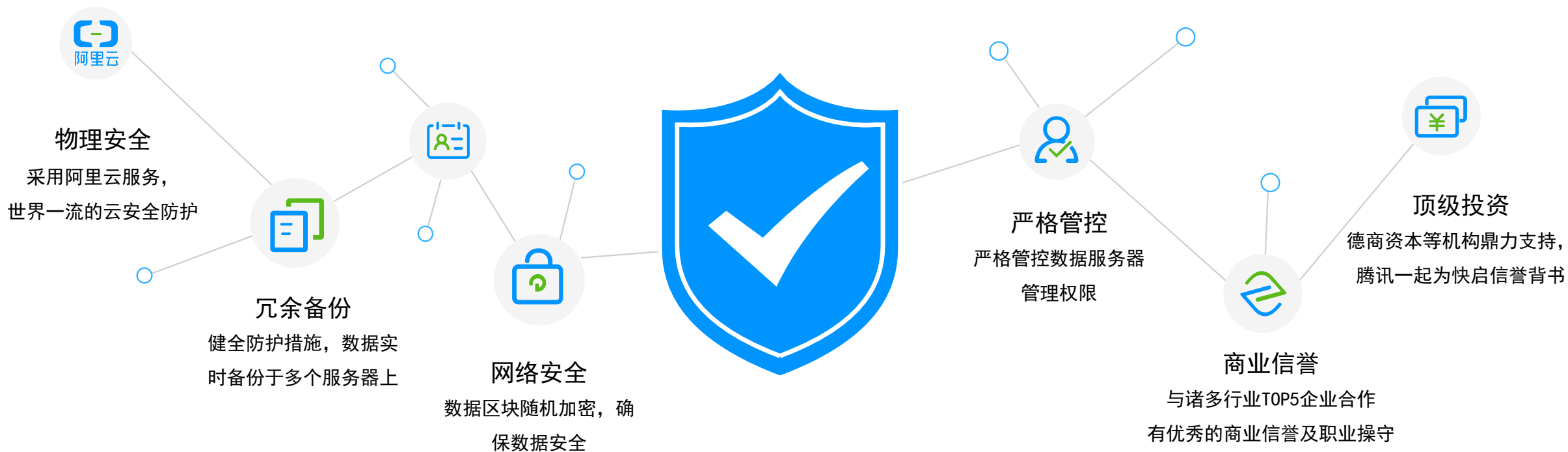


To B销售赢单平台

快启CRM: To B销售赢单平台



选择快启，值得信赖的销售管理专家



都楠郁

客户经理



成都金牛万达甲级写字楼B-24

联系地址



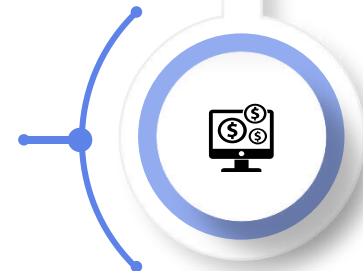
18683133361

服务热线



dny@ukuaiqi.com

商务合作





乐云互动 • 腾讯企业微信平台合作伙伴

2020期待合作